



Conseiller Clientèle Professionnelle H/F en alternance 📍 en Ile-de-France

BAC +5 MO-CMP (Manager Opérationnel - Conseiller Marché des Professionnels)

DESCRIPTION DU POSTE

L'ENTREPRISE

Chez Société Générale, nous sommes convaincus que les personnes sont motrices du changement, et que le monde de demain sera fait de toutes leurs initiatives, des plus petites aux plus ambitieuses.

Que vous nous rejoigniez pour quelques mois, quelques années ou toute votre carrière, ensemble nous avons les moyens d'avoir un impact positif sur l'avenir. Créer, oser, innover, entreprendre font partie de notre ADN.

Si vous aussi vous souhaitez être dans l'action, évoluer dans un environnement stimulant et bienveillant, vous sentir utile au quotidien et développer ou renforcer votre expertise, nous sommes faits pour nous rencontrer !

 **MISSIONS**

Devenez un acteur de choix pour Société Générale et nos clients.

Vous contribuez à gérer la relation au quotidien de vos clients, à évaluer les risques ainsi que les opportunités et à leur proposer des produits répondant à leurs besoins.

A ce titre et sous la responsabilité de votre Tuteur/Maître d'apprentissage, vous participerez aux missions suivantes :

Conseiller Valentin qui vient de monter son entreprise dans le bâtiment et qui souhaite faire un premier point sur ses résultats, accompagner Sarah, avocate, qui souhaite financer sa résidence principale, ou encore aider Jacques, gérant d'une concession automobile, qui souhaite investir dans d'autres affaires... Au quotidien comme dans les moments clés, vous accompagnez vos clients dans le développement de leurs entreprises.

- Accompagner et conseiller vos clients sur le développement de leur activité, et suivre leur rentabilité
- Proposer des produits et services adaptés (financement, investissement...)
- Monter et suivre les dossiers de financement
- Maîtriser les risques liés à l'activité de vos clients
- Participer au développement commercial de votre agence

Vous pouvez être amené à vous déplacer dans les agences dépendant de votre périmètre géographique.

CRITÈRES CANDIDAT

FORMATION / SPÉCIALISATION

Vous préparez une formation BAC+5 dans le domaine Bancaire à l'IFCV.

NIVEAU D'EXPÉRIENCE MINIMUM

0 - 2 ans

Vous devez impérativement bénéficier d'une expérience en banque/assurance en lien avec la relation clients.

COMPÉTENCES RECHERCHÉES

Vous êtes rigoureux, organisé, doté d'un bon relationnel et de réelles capacités d'analyse et de synthèse.